

MEDCOS SKINSOLUTIONS ACCOUNT MANAGER

MedCos Skinsolutions is een internationaal opererend Nederlands bedrijf gevestigd in Huizen. Het MedCos team bestaat uit gedreven werknemers die onze partners graag helpen en ondersteunen. MedCos Skinsolutions is gespecialiseerd in het ontwikkelen en verkopen van exclusieve cosmetische apparatuur voor schoonheidsinstituten, beauty-, wellnesscentra, huidspecialisten en klinieken. MedCos ontwikkelt en produceert haar apparatuur zelf volgens de hoogste eisen en levert deze in combinatie met een uniek marketing totaalconcept aan haar partners. MedCos is de absolute nummer 1 binnen de beautybranche in de Benelux!

JOUW ROL

Als MedCos Skinsolution Account Manager kom je in een ervaren salesteam terecht waar jij een belangrijke schakel bent en weet je als geen ander hoe je deuren opent.

Jouw communicatieve vaardigheden, positieve houding en doorzettingsvermogen zet je in om nieuw business te genereren. Je weet hoe je klanten enthousiasmeert om met ons samen te werken. Je ontvangt leads uit campagnes en daarnaast genereer je zelf leads d.m.v. koude acquisitie. De kansen die tijdens je gesprekken voorkomen signaleer je en zet je om in deals. Je werkt hierin nauw samen met ons ambitieuze salesteam en commerciële binnendienst.

WAT WIJ BIEDEN

In deze uitdagende functie biedt MedCos Skinsolutions je een goede werksfeer, met gedreven mensen, en een cultuur waarin goede prestaties worden aangemoedigd en beloond.

Je krijgt direct belangrijke verantwoordelijkheden. Daarnaast krijg je intensieve persoonlijke begeleiding ondersteund door een trainingsprogramma op maat. In lijn met je ambitie en prestaties zijn er volop carrièremogelijkheden.

- Een competitief salaris
- Aantrekkelijke provisie/ bonusregeling zonder plafond
- Jaarlijkse bonus op basis van geleverde targets
- Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden
- Professionele product- en verkooptrainingen.
- Auto van de zaak
- Telefoon, laptop en iPad

JOUW PROFIEL

Je hebt minimaal 2 jaar bewezen verkoopervaring. Daarnaast heb je een gezonde dosis humor i.c.m. doorzettingsvermogen.

- Verkoper in hart en nieren met een resultaatgerichte aanpak
- Sterk in het creëren van nieuwe businessmogelijkheden
- Communicatief vaardig
- Vaardig in het onderhandelen
- Je bent sterk in het opbouwen van zakelijke relaties
- Ondernemend & hoge mate voor verantwoordelijkheid
- Kunnen werken in een dynamische snelgroeiende werkomgeving
- Affiniteit met de beautybranche, de markt en de producten (Pré)



www.medcos.nl

 medcosskinsolutions

 medcosskinsolutions

NR 1
BENELUX
MARKTLEIDER

SOLLICITEREN

Herken jij je in ons profiel en wil je onderdeel uitmaken van ons dynamische team?

Stuur dan jouw sollicitatiebrief met CV naar info@medcos.nl